benefit-
Firmengesundheit

Service Zahnarzt Partner (SZP)

Konzeptunterlagen

Für Zahnarztpraxen: Ein Platz pro Region.

Ihr Name, wenn **Unternehmen / Patienten** den Zahnarzt ihres Vertrauens suchen.

Stand: Oktober 2026

Kontakt: Hartmut Büchner · Tel. 0152-37318158 · buechnerhartmut24@gmail.com

Inhalt

1 **Ausgangslage**
Warum die Region jetzt einen Zahnarzt-Experten braucht

2 **Das SZP-Konzept**
Ein Platz pro Region auf https://benefit-firmengesundheit.we-presentation.de

3 **Ihre Leistungen**
Was Sie als Service Zahnarzt Partner erhalten

4 **Info-Veranstaltungen**
Prävention, Zahnersatz und Implantologie in Ihrer Region

5 **Konditionen und Ablauf**
Sonderpreis, Laufzeit und die nächsten Schritte

6 **Konzeptunterlagen anfordern**
So sichern Sie sich Ihre Region

A **Anlage: Patientenseminar**
Muster-Einladung „Sanfte Zahnimplantation“ (Seite 5)

Hinweis: Die Konzeptunterlagen beschreiben ein Angebot von Büchner & Brill für das Portal https://benefit-firmengesundheit.we-presentation.de. Sie ersetzen keine rechtliche oder steuerliche Beratung.

1 Ausgangslage

Zahnersatz wird teurer

Ab 1.1.2027 sinkt der Festzuschuss für Zahnersatz von 60 auf 50 %. Patientinnen und Patienten tragen mehr selbst und fragen verstärkt nach Beratung und Absicherung.

Betriebe suchen Zahnvorsorge

Immer mehr KMU wollen ihren Teams Zahnvorsorge bieten, etwa über die betriebliche Krankenversicherung (bKV), auch als Baustein gegen den Fachkräftemangel.

Regionale Anlaufstelle fehlt

Unternehmen und Mitarbeitende suchen einen verlässlichen Ansprechpartner vor Ort. Wer regional sichtbar ist, wird zur ersten Adresse.

Kernaussage: Der Bedarf entsteht gleichzeitig bei Patienten und bei Unternehmen. Der Service Zahnarzt Partner verbindet beide Seiten in einer Region.

2 Das SZP-Konzept

Der **Service Zahnarzt Partner (SZP)** ist die regionale Zahnarztpraxis, die auf **https://benefit-firmengesundheit.we-presentation.de** als Experte für Zahngesundheit sichtbar wird. Die Plattform ist seit 05/2025 online und erreicht aktuell ca. 2.000 Seitenaufrufe pro Tag.

1 Exklusiv

Pro Region wird nur ein Platz vergeben. Die Vergabe erfolgt in der Reihenfolge der Zusagen.

2 Eigenständig

Die Praxis behält Behandlung, Preise und Patientenbeziehung vollständig in der eigenen Hand.

3 Regional

Zielregionen: Baden-Württemberg, Bayern, Hessen, Rheinland-Pfalz, Saarland und Thüringen.

4 Sichtbar

Eintrag als regionaler Zahnarzt-Experte, gut auffindbar für Unternehmen, Mitarbeitende und Patienten.

Für wen ist der SZP geeignet?

Geeignet für Praxen, die …

… regional als Zahnarzt-Experte sichtbar werden möchten, Zahnvorsorge für Unternehmen und deren Teams anbieten wollen und Patienten verständlich über Zahnersatz und Implantologie informieren möchten.

Nicht Teil des Angebots

Keine Vermittlung von Patienten gegen Provision, keine Vorgaben zu Behandlung oder Preisen und keine Zusage einer bestimmten Anzahl von Anfragen.

3 Ihre Leistungen als SZP

1. **Exklusiver Regionaleintrag:** Ihre Praxis als Zahnarzt-Experte Ihrer Region auf **https://benefit-firmengesundheit.we-presentation.de**.
2. **Sichtbarkeit bei KMU, Mitarbeitenden und Patienten:** Sie werden dort gefunden, wo nach betrieblicher Gesundheit und Zahnvorsorge gesucht wird.
3. **Fertige Materialien:** Beileger, Aushang fürs Wartezimmer und Mailvorlagen im BenFi-Design.
4. **Einladung zur Mitgestaltung:** Info-Veranstaltungen für Interessenten in Ihrer Region (siehe Punkt 4).
5. **Volle Eigenständigkeit:** Behandlung, Preise und Patientenbeziehung bleiben allein bei Ihnen.

4 Info-Veranstaltungen in Ihrer Region

Mit BenFi gestalten Sie regionale Informationsveranstaltungen für Interessenten mit. Drei Themen stehen im Mittelpunkt:

Prävention

Zahngesundheit erhalten, Vorsorge im Alltag und im Betrieb, Prophylaxe als Baustein betrieblicher Gesundheit.

Zahnersatz

Was ändert sich beim Festzuschuss ab 2027? Welche Optionen und Absicherungen gibt es für Patienten?

Implantologie

Behandlungswege, Ablauf und Erwartungen verständlich erklärt, mit Raum für Fragen der Besucher.

Zusammenarbeit: Themenwahl, Einladung und Ablauf stimmen wir gemeinsam im Konzeptgespräch ab. Die Inhalte der Veranstaltung verantwortet die jeweilige Praxis. Berufsrechtliche Vorgaben für Zahnärzte werden berücksichtigt.

So läuft es ab: Thema und Termin festlegen, Einladung an Interessenten und regionale Unternehmen, Veranstaltung durchführen, Nachfassen mit Informationsmaterial.

Beispiel aus der Praxis: Das öffentliche Patientenseminar „Sanfte Zahnimplantation“ mit regionalem Gastreferenten und Co-Gastgeber finden Sie als Muster-Einladung in der **Anlage auf Seite 5**.

5 Konditionen und Ablauf

Reichweite

ca. 2.000

Seitenaufrufe pro Tag

https://benefit-firmengesundheit.we-presentation.de, online seit 05/2025.

Sonderpreis

15 €

pro Monat zzgl. MwSt.

Fester Preis für den exklusiven Regionaleintrag.

Laufzeit

ab sofort

bis Dezember 2027

Der Eintrag endet automatisch, eine Kündigung ist nicht nötig.

In vier Schritten zum SZP-Platz

1. **Region prüfen:** Wir klären, ob Ihre Region noch frei ist.
2. **Konzeptunterlagen anfordern:** Sie erhalten diese Unterlagen und bei Bedarf ein kurzes Konzeptgespräch.
3. **Zusage:** Sie bestätigen Ihren Platz, die Region wird für Sie reserviert.
4. **Start:** Ihr Eintrag geht online, Materialien und Veranstaltungsplanung folgen.

6 Konzeptunterlagen anfordern

Ihre Region sichern, bevor sie vergeben ist.

E-Mail: **buechnerhartmut24@gmail.com** · Telefon: **0152-37318158**
Betreff: **SZP Konzeptunterlagen – [Ihre Region]**
Bitte nennen Sie Praxisname, Region, Ansprechpartner und Ihre Telefonnummer.
Oder nutzen Sie auf **https://benefit-firmengesundheit.we-presentation.de** den Button „Partner werden“ in der Rubrik Zahnarztpraxen.

Büchner & Brill · Zeppelinstraße 6 · 68169 Mannheim

ANLAGE · MUSTER-EINLADUNG



INITIATIVE FIRMENGESUNDHEIT · PATIENTENSEMINAR

Schlechte Zähne, verlorene Chancen? Warum Ihr Lächeln über Erfolg entscheidet

- ✓ Zahnimplantation ist auch bei wenig Kieferknochen möglich – kein Grund mehr, sich zu verstecken.
- ✓ Implantate geben Ihnen in jedem Alter eine zweite Chance – privat wie beruflich.
- ✓ Gaumenfreie Oberkieferprothesen – nie wieder Haftcreme, nie wieder ein mulmiges Gefühl beim Lachen.

Gesunde Zähne: Ihr unterschätztes Kapital im Geschäftsleben

Ob Verhandlung, Kundentermin oder Netzwerkabend – ein souveränes Lächeln schafft Vertrauen, noch bevor das erste Wort fällt. Wer sich hinter geschlossenen Lippen versteckt, verschenkt Chancen. Dabei müssen viele Menschen früher oder später Zähne ziehen lassen – meist durch Karies, Parodontose oder Unfälle. Zahnersatz wird dann notwendig. Während Brücken oft gesunde Nachbarzähne beeinträchtigen, bieten Implantate eine substanzschonende Alternative aus Titan oder Zirkonkeramik.

Sanfte Implantation – ohne Skalpell, ohne Angst

Moderne Implantationstechniken ermöglichen das präzise und sichere Einsetzen von Zahnimplantaten ganz ohne Skalpell. Mithilfe von Bohrschablonen und 3D-Röntgentechnik wird die ideale Implantat-Position vorab exakt geplant – das sogenannte Backward-Planning. Besonders im Frontzahnbereich sorgen diese Methoden für ästhetisch überzeugende Ergebnisse, die auch im Berufsalltag Wirkung zeigen.

Wenig Kieferknochen? Längst kein Ausschlusskriterium mehr

Selbst bei geringem Kieferknochenangebot ist eine Implantation heute meist möglich – ohne aufwändigen Knochenaufbau. Minimalinvasive Strategien und kürzere Implantate ermöglichen eine sichere, belastbare Versorgung, auch bei schwierigen Ausgangssituationen. Wer hier zu lange zögert, riskiert nicht nur die Zahngesundheit, sondern auch Souveränität im Auftritt.

Fester Zahnersatz statt wackliger Prothese

Schlechtsitzende Prothesen kosten nicht nur Lebensqualität, sondern auch Ausstrahlung. Sofortbelastbare Schraubenimplantate schaffen hier schnell Abhilfe und stellen den Halt der Prothese innerhalb weniger Tage wieder her – fest, diskret, alltagstauglich.

Entzündungsfreier Mundraum – die Basis für alles

Implantate ermöglichen eine entzündungsfreie, stabile Versorgung – vorausgesetzt, es wird auf sorgfältige Mundhygiene geachtet. Ob Einzelzahnversorgung oder ganzer Kiefer: moderne Implantate lassen sich oft sogar sofort belasten.

Beratung, Information und Finanzierung

Eine frühzeitige Beratung und Untersuchung ist entscheidend, um die passende Lösung zu finden. Da gesetzliche Krankenkassen meist nur eine Grundversorgung abdecken, lohnt sich häufig eine Zahnzusatzversicherung, um hochwertige Behandlungen bezahlbar zu machen. Kostenlose und anonyme Versicherungsvergleiche sowie eine persönliche telefonische Beratung stehen zur Verfügung.

Fazit: Ihr Lächeln arbeitet für Sie – oder gegen Sie

Sanfte Zahnimplantation ohne Skalpell ist heute eine sichere, minimalinvasive und bezahlbare Lösung – auch bei wenig Kieferknochen. Sie schont die Nachbarzähne und schenkt festen Zahnersatz ohne Haftcreme. Wer in seine Zähne investiert, investiert in sein Auftreten, seine Souveränität und seinen geschäftlichen Erfolg. Erfahren Sie beim Patientenseminar alles über moderne Implantate und die neuesten Trends der Implantologie.

Einladung zum öffentlichen Patientenseminar

ANMELDUNG	Neue Seminare ab Februar 2027
VERANSTALTUNGSORT	in Ihrer Region
GASTREFERENT	Zahnarzt & Implantologe Dr. [Name] – je nach Veranstaltungsregion individuell
VERANSTALTER	Initiative Firmengesundheit / Hartmut Büchner
CO-GASTGEBER	Hier tragen wir Sie gerne als Co-Gastgeber ein.

Online-Anmeldung: https://benefit-firmengesundheit.we-presentation.de

Die Plätze sind begrenzt – melden Sie sich schnell an. Dieser Vortrag bringt Sie weiter und ist garantiert schmerzfrei.

© by Hartmut Büchner